



Üzleti Tárgyalási Stratégiák

Valós helyzetek. Valós megoldások.



VFP Vállalkozásfejlesztési Projekt

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara tisztelettel meghívja Önt az
ÜZLETI TÁRGYALÁSI STRATÉGIÁK
című képzésre.

Időpont: 2026. április 7., kedd, 9:00 – 17:00

Helyszín: Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara, 6000 Kecskemét, Árpád krt. 4.

A versenyelőny gyakran a tárgyalóasztalnál dől el. Egy jól felépített megállapodás stabil partnerséget és kiszámítható működést hoz, míg a gyenge előkészítés, a bizonytalan érvelés vagy egy kidolgozatlan stratégia hosszú távú hátrányt jelenthet.

Az Üzleti Tárgyalási Stratégiák képzés strukturált felkészülési módszertant, hatásos érvelési technikákat és tudatos stratégiai szemléletet kínál azoknak, akik magabiztosabban szeretnének helytállni üzleti egyeztetéseiken. A siker a tudatos felkészülésen múlik – a program pedig gyakorlati eszközökkel támogatja, hogy minden tárgyalási helyzetben átgondoltan és eredményesen lépjen fel.

Miért kulcskérdés a tárgyalási kompetencia?

A KKV-szektorban a tárgyalások minősége közvetlen hatással van:

- a partnerkapcsolatok stabilitására,
- a bevételtermelő képességre,
- a működés kiszámíthatóságára,
- a hosszú távú üzleti pozícióra.

Milyen kézzelfogható eszközöket kap?

- strukturált tárgyalási felkészülési módszertan,
- stratégiai gondolkodási keret üzleti helyzetekre,
- hatásos érvelési és befolyásolási technikák,
- kommunikációs eszköztár nehéz tárgyalási szituációkra,
- tudatos tárgyalási forgatókönyv kialakítása,
- 8 órás személyes jelenléti oktatás,
- hiteles tanúsítvány a teljesítés után.

Mitől különleges a képzés?

Az erős szakértői háttér mellett a képzés interaktív módon, esettanulmányokra és valós üzleti szituációkra építve kerül megvalósításra. A program szakmai lebonyolításában hat elismert szakember működik közre; a kontaktórák során alkalmanként két oktató együttes szakmai vezetéssel biztosítja a magas színvonalú megvalósítást. A szakmai anyagot Dr. Újszászi Bogár László videós moduljai támogatják.

Kiknek ajánljuk?

- vállalkozóknak,
- cégvezetőknek és döntéshozóknak,
- projektvezetőknek,
- üzletfejlesztéssel, partnerségekkel foglalkozó szakembereknek,
- mindazoknak, akik rendszeresen tárgyalnak üzleti ügyekben.

A KÉPZÉS TÉRÍTÉSMENTES.

Ne maradjon le – jelentkezzen most:

JELENTKEZÉS

Jelentkezési határidő: **2026. március 17., 23:00 óra**

Amennyiben a képzésen nem tud részt venni, vagy kérdése merülne fel, kérjük, a következő e-mail-címen jelezze: felnottkepzes@mkik.hu

A képzés felnőttképzés keretében, a vonatkozó törvényi előírásoknak megfelelően valósul meg.

Felnőttképzési engedélyszám: E/2021/000218

Felnőttképző nyilvántartás engedélyszám: B/2021/002097

Készült a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Projektjének megbízásából, a Nemzetgazdasági Minisztérium támogatásával.